

Documento sulle “Politiche di remunerazione e incentivazione dei Consiglieri di Amministrazione, dei dipendenti e dei collaboratori non legati da rapporto di lavoro subordinato” – anno 2018

INDICE

1. Premessa	3
2. Quadro normativo e principali caratteristiche delle "Politiche"	3
3. Processo decisionale e <i>Governance</i> delle politiche di remunerazione	6
4. Identificazione del "personale più rilevante"	8
5. Struttura dei sistemi di remunerazione e incentivazione	10
6. Remunerazione degli Amministratori	12
7. Remunerazione dei membri del Collegio Sindacale	13
8. Remunerazione per la partecipazione a Comitati	13
9. L'articolazione della remunerazione	14
9.1 La componente fissa	14
9.2 La componente variabile	14
9.3 Meccanismi di allineamento al Rischio	16
9.4 Il sistema di Performance Management	18
10. Rete interna	20
11. Rete esterna e Remunerazione degli altri collaboratori non legati alla Banca da rapporti di lavoro subordinato	20
11.1 Rete esterna	20
11.2 Altri collaboratori esterni	21
12. Informazioni consuntive 2017	22

1. Premessa

La strategia del Gruppo Banca Popolare di Bari è quella di continuare a realizzare un percorso industriale che miri ad un obiettivo strategico di autonomia e crescita attraverso:

- un rafforzamento marcato del presidio sui territori *core* e sui segmenti di clientela ad alto potenziale;
- un efficientamento del modello distributivo ed operativo
- una spinta decisa sulla riduzione delle spese e sulla gestione degli efficientamenti di personale
- un'ottimizzazione della gestione della filiera del credito.

Gli obiettivi strategici di continua valorizzazione del rapporto con i territori di radicamento e di generazione di valore per i Soci, i Dipendenti e tutti gli *stakeholders* si riflettono nelle politiche di remunerazione e incentivazione, definite in modo sia da sviluppare, attrarre e mantenere all'interno del Gruppo le risorse professionalmente qualificate, sia da stimolare impegni e sforzi sempre maggiori in relazione alle nuove sfide per il miglioramento delle performance aziendali.

Le Politiche Retributive mirano a rafforzare il collegamento dei sistemi di remunerazione e incentivazione ai seguenti principi generali:

- l'allineamento dei comportamenti verso gli obiettivi strategici fissati;
- il riconoscimento del merito;
- la produzione dei risultati attesi da tutti gli *stakeholders* sia in termini di redditività adeguata e sostenibile sia in termini di crescita equilibrata preservando la solidità patrimoniale;
- la stabilità del rapporto di lavoro dei collaboratori;
- l'equità retributiva interna, assicurando il giusto riconoscimento al contributo fornito e alle responsabilità attribuite;
- la competitività retributiva esterna, attraverso un costante riferimento al mercato in un'ottica di equilibrio e sostenibilità.

Viene pertanto dedicata massima attenzione affinché i sistemi retributivi ed incentivanti sostengano gli obiettivi ed i valori aziendali, le strategie di medio-lungo termine e le politiche di prudente gestione del rischio, evitando il prodursi di conflitti tra interessi di singoli soggetti ed interessi aziendali. Inoltre, i sistemi di remunerazione ed incentivazione sono disegnati in modo tale da favorire il rispetto del complesso delle disposizioni di legge e regolamentari applicabili alle Banche, con particolare riferimento, riguardo le reti interne ed esterne, alla correttezza e trasparenza dei rapporti con la clientela.

2. Quadro normativo e principali caratteristiche delle "Politiche"

La normativa attualmente in vigore, emanata dalla Banca d'Italia il 18 Novembre 2014 ("Disposizioni di vigilanza per le banche", 7° aggiornamento Circolare 285 Titolo III, Capitolo 2 "Politiche e Prassi di remunerazione e incentivazione" di seguito "Disposizioni"), dà attuazione tra l'altro alla Direttiva europea 2013/36/UE (Capital Requirements Directive- CRD IV).

La normativa ha l'obiettivo di tutelare tutti gli *stakeholders*, evitando l'erogazione di incentivi attraverso meccanismi potenzialmente distorsivi che possano indurre a violazioni normative ovvero che possano intaccare i requisiti di capitale e di liquidità necessari al virtuoso funzionamento d'impresa e favorendo una sana e prudente gestione dei rischi.

Nello specifico le Disposizioni pongono particolare attenzione ai seguenti aspetti:

- Principi generali:
 - obiettivi dei sistemi di remunerazione e incentivazione
 - identificazione del personale più rilevante
 - criterio di proporzionalità
 - applicazione ai Gruppi Bancari
- Ruolo e responsabilità dell'assemblea e degli organi aziendali
 - ruolo dell'Assemblea
 - ruolo dell'organo con funzione di supervisione strategica e del comitato per le remunerazioni
 - funzioni aziendali di controllo
- La Struttura dei sistemi di remunerazione e incentivazione
 - rapporto tra componente variabile e componente fissa
 - remunerazione variabile
 - compensi dei consiglieri non esecutivi, dei componenti dell'organo con funzione di controllo e dei componenti delle funzioni aziendali di controllo
- La politica di remunerazione per particolari categorie
 - agenti in attività finanziaria, agenti di assicurazione e consulenti finanziari abilitati all'offerta fuori sede
- Obblighi di informativa e di trasmissione dei dati
 - obblighi di informativa al pubblico
 - obblighi di informativa all'Assemblea.

L'elevato livello di attenzione aziendale su tali temi, testimoniato dalle attività di adeguamento e di affinamento condotte nonché dalle soluzioni adottate, è confermato dall'attenta valutazione effettuata con riferimento alle regole introdotte con 7° aggiornamento della Circolare 285 sopra menzionata.

A completamento del quadro normativo occorre ricordare:

- l'approvazione il 4 Marzo 2014 da parte della Commissione Europea con Regolamento Delegato UE n. 604/2014 dei requisiti tecnici (RTS) definiti dall'EBA (European Banking Authority) per l'identificazione delle categorie di personale le cui attività professionali hanno un impatto significativo sul profilo di rischio della società;
- l'approvazione il 12 Marzo 2014 da parte della Commissione Europea con Regolamento Delegato UE n. 527/2014 delle norme tecniche di regolamentazione (RTS) in merito alle categorie di strumenti che riflettono in modo adeguato la qualità del credito dell'ente in modo continuativo e sono adeguati per essere utilizzati ai fini della remunerazione variabile;
- la pubblicazione il 28 giugno 2016 della traduzione in italiano delle Linee Guida dell'EBA (European Banking Authority) in materia di politiche di remunerazione, entrate in vigore dal 1° gennaio 2017 e per le quali l'Italia si conformerà dal 30 giugno 2017 per le previsioni in cui la disciplina non è ancora allineata;
- la pubblicazione il 13 dicembre 2016 degli Orientamenti dell'EBA (European Banking Authority) concernenti le politiche e le prassi di remunerazione relative alla vendita e alla fornitura di prodotti e servizi bancari al dettaglio;
- la pubblicazione il 14 marzo 2018, da parte di Banca d'Italia, del documento di consultazione su Politiche e prassi di remunerazione nelle banche e nei gruppi bancari, finalizzato all'adeguamento del quadro normativo italiano agli Orientamenti EBA su sane politiche di remunerazione, contenente anche degli interventi puntuali operati per tenere conto degli indirizzi in materia di

remunerazione e rischio di *misconduct* elaborati dal Financial Stability Board (Linee guida supplementari ai principi e agli standard, pubblicate il 9 marzo 2018);

- Linee Guida di Banca d'Italia del 30 gennaio 2018 per le banche Less Significant italiane in materia di gestione dei crediti deteriorati

Il Gruppo Banca Popolare di Bari, date le dimensioni del suo attivo totale (al 31 dicembre 2017 di poco superiore a 14 miliardi di euro), si colloca – come risulta dalle vigenti disposizioni della Banca d'Italia – al di sotto della metà della fascia dimensionale intermedia degli istituti bancari.

La collocazione tra gli intermediari intermedi, comporta l'applicazione dell'intera normativa, declinando in virtù delle dimensioni e livello di complessità del Gruppo, i criteri più stringenti previsti per gli intermediari maggiori, in linea con le previsioni regolamentari.

La collocazione tra gli intermediari intermedi risulta confermata dal quadro normativo delineato dalle disposizioni della Banca d'Italia, che attestano la soglia di appartenenza alle banche maggiori a 30 miliardi di euro di attivo consolidato e fissano la soglia di appartenenza agli intermediari minori con l'attivo pari o inferiore a 3,5 miliardi di euro; la collocazione tra gli intermediari intermedi comporta l'applicazione dell'intera normativa, declinando in virtù delle dimensioni e livello di complessità del Gruppo, i criteri più stringenti previsti per gli intermediari maggiori, in linea con le previsioni regolamentari.

Si è dunque proceduto alla declinazione delle "Disposizioni" in applicazione del principio di proporzionalità su richiamato, tenendo conto dei peculiari profili dimensionali e di complessità operativa, nonché del modello giuridico e di business e dei conseguenti diversi livelli di rischio ai quali risulta o può risultare esposto il Gruppo.

Rilevano in particolare:

- il "Comitato Remunerazioni", al fine di accrescere il livello di approfondimento e consapevolezza dell'Organo di Gestione dei processi decisorii in materia di remunerazione e incentivazione, con ruolo centrale nel sistema di *governance* che vede partecipi e coinvolte, ciascuna per le proprie responsabilità, tutte le funzioni aziendali competenti;
- in un'ottica di sana e prudente gestione del rischio, il Comitato Controlli Interni e Rischi coerentemente con le disposizioni della Circolare 263 della Banca d'Italia, che valuta le eventuali incoerenze fra gli incentivi sottesi al sistema di incentivazione e remunerazione della Banca e il Risk Appetite Statement;
- il processo di identificazione dei Material Risk Takers che, coerentemente con le previsioni normative, evidenzia i ruoli che possono impattare significativamente sui risultati e sui rischi prospettici del Gruppo;
- il processo di declinazione di un sistema di performance management per il restante personale che possa favorire la partecipazione e la motivazione del personale dipendente al conseguimento degli obiettivi complessivi e possa risultare uno dei fattori abilitanti delle iniziative del Piano Industriale.

In continuità con gli anni precedenti, le politiche che seguono sono predisposte tenendo conto del quadro normativo vigente.

3. Processo decisionale e *Governance* delle politiche di remunerazione

Il governo delle Politiche Retributive del Gruppo e l'intero processo decisionale per la loro definizione avvengono all'interno di un efficace assetto organizzativo e di governo societario.

Sono state, infatti, definite regole di *governance* chiare e precise al fine di assicurare un adeguato presidio delle prassi retributive e una conseguente applicazione a livello di Gruppo. Lo scopo del modello organizzativo adottato è quello di assicurare che le decisioni:

- vengano prese al livello appropriato e tramite un adeguato supporto informativo in modo da evitare conflitti di interesse;
- vengano declinate in modo da rispondere alle specifiche esigenze del *business* e del mercato;
- vengano rendicontate assicurando la massima trasparenza, attraverso un'adeguata informativa a tutti gli *stakeholders* realizzata nel rispetto di quanto definito dalla normativa tempo per tempo vigente.

La Capogruppo Banca Popolare di Bari definisce la politica retributiva nel "Documento sulle politiche di remunerazione e incentivazione dei Consiglieri di Amministrazione, dei dipendenti e dei collaboratori non legati da rapporto di lavoro subordinato", applicando in modo unitario le linee guida condivise e fissate precedentemente e verificando la corretta applicazione per tutto il Gruppo.

In particolare, Banca Popolare di Bari (con delibera del Consiglio di Amministrazione su proposta del Comitato Remunerazioni) definisce a livello di Gruppo¹, il "personale più rilevante" delineando le linee guida per l'identificazione da parte delle controllate.

Il Comitato Remunerazioni assicura, nel processo di formulazione delle politiche, il coinvolgimento di più attori organizzativi, secondo le rispettive competenze e in conformità con le recenti Disposizioni di Vigilanza e con le norme statutarie e regolamentari vigenti. In particolare:

- l'Area Sviluppo Risorse Umane fornisce analisi e supporto nella definizione e nella rendicontazione annuale delle politiche di remunerazione e incentivazione, ivi compresa la declinazione dei criteri quantitativi e qualitativi volti alla identificazione dei Material Risk Takers, supporta il Comitato nella verifica della equità retributiva interna e nella verifica della competitività del sistema retributivo verso l'esterno, svolgendo, inoltre, il ruolo di segreteria tecnica del Comitato Remunerazioni;
- la Funzione Pianificazione e Controllo fornisce adeguato supporto nella declinazione degli obiettivi, nell'identificazione del plafond stanziabile in funzione del raggiungimento degli obiettivi fissati e dei target economico-finanziari;
- la Funzione Risk Management, supporta il Comitato Remunerazioni e le altre Funzioni Aziendali coinvolte nel processo di formulazione delle politiche, per le valutazioni di coerenza delle politiche di remunerazione, ivi incluso il processo di definizione del personale più rilevante, con la più ampia propensione al rischio definita nell'ambito Risk Appetite Framework;
- la Funzione Compliance valuta ex ante la rispondenza delle politiche al quadro normativo esprimendosi tra l'altro sulla conformità al codice etico, ai regolamenti e agli standard di condotta applicabili delle politiche stesse e del sistema degli obiettivi; supporta gli Organi e le funzioni competenti rappresentando i rischi di non conformità connessi alla definizione delle politiche di remunerazione e incentivazione;
- la Funzione Bilancio e Amministrazione assicura la veridicità e la correttezza dei dati contabili a supporto della consuntivazione delle performance economico-finanziarie;

¹ La Circolare prevede che il processo di valutazione sia effettuato, dalle singole banche a livello individuale, coerentemente con le linee guida definite dalla Capogruppo, e dalla capogruppo a livello consolidato (cfr .Sezione I *Disposizioni di carattere generale*, paragrafo 6 Identificazione del personale più rilevante).

- la Funzione Internal Auditing verifica la rispondenza delle prassi di remunerazione adottate con le politiche approvate e la normativa di riferimento, informando gli Organi e le funzioni competenti circa l'esito delle verifiche condotte.

L'Area Sviluppo Risorse Umane ha un ruolo di attivazione e coordinamento dei processi descritti, coerentemente con le previsioni normative in materia.

L'approvazione delle politiche spetta, per Statuto, all'Assemblea dei Soci coerentemente con le previsioni dettate dall'Autorità di Vigilanza.

Le Società del Gruppo adottano le medesime politiche di remunerazione predisposte dalla Capogruppo, sottoponendole al Consiglio di Amministrazione di ciascuna entità e successivamente alle singole Assemblee dei soci per la definitiva approvazione. Come richiesto dal quadro normativo, le controllate bancarie effettuano l'autovalutazione volta ad identificare il personale più rilevante per i rischi specifici.

Banca Popolare di Bari avvierà l'introduzione degli strumenti finanziari per l'erogazione della retribuzione variabile in conformità alle vigenti disposizioni.

Un ruolo centrale nel sistema di *governance* delle politiche di remunerazione di Gruppo è svolto, come detto, dal Comitato Remunerazioni, sin dalla sua istituzione con seduta consiliare del 20 aprile 2011. Detto comitato, composto da 3 Amministratori non esecutivi e indipendenti, ha funzioni propositive e consultive per il Consiglio di Amministrazione in materia di remunerazioni.

In particolare, il Comitato:

- ha compiti di proposta sui compensi del personale i cui sistemi di remunerazione e incentivazione sono decisi dal Consiglio di Amministrazione;
- ha compiti consultivi in materia di determinazione dei criteri per i compensi di tutto il personale più rilevante;
- vigila direttamente sulla corretta applicazione delle regole relative alla remunerazione dei responsabili delle funzioni aziendali di controllo, in stretto raccordo con il Collegio Sindacale;
- cura la preparazione della documentazione da sottoporre al Consiglio di Amministrazione per le relative decisioni;
- collabora con gli altri comitati interni all'organo con funzione di supervisione strategica, in particolare con il Comitato Controlli Interni e Rischi;
- assicura il coinvolgimento delle funzioni aziendali competenti nel processo di elaborazione e controllo delle politiche e prassi di remunerazione e incentivazione;
- si esprime, anche avvalendosi delle informazioni ricevute dalle funzioni aziendali competenti, sul raggiungimento degli obiettivi di *performance* cui sono legati i piani di incentivazione e sull'accertamento delle altre condizioni poste all'erogazione dei compensi;
- fornisce adeguato riscontro sull'attività svolta agli organi aziendali, compresa l'Assemblea dei Soci.

Ai lavori del Comitato partecipa l'Amministratore Delegato in via consultiva/informativa oltre al Responsabile dell'Area Sviluppo Risorse Umane in qualità di coordinatore e segretario. Per i profili di rispettiva competenza, vengono di volta in volta invitati i responsabili delle funzioni aziendali di controllo, oltre al Responsabile dell'Area Pianificazione Marketing e Cost Management.

Per le Controllate, relativamente ai temi di competenza di queste ultime e su invito del Presidente del Comitato, partecipa:

- il Presidente del Collegio Sindacale della Controllata (o altro componente effettivo dallo stesso designato);
- il Consigliere delegato all'uopo dalla controllata con il compito di fornire contributi informativi e valutativi sulla realtà di appartenenza e nel contempo di trasferire le determinazioni assunte dal Comitato in seno al proprio Consiglio.

L'attuazione delle politiche retributive è di esclusiva competenza del Consiglio di Amministrazione; la declinazione delle scelte, coerenti con la politica approvata, relative a risorse non appartenenti al perimetro del personale più rilevante avviene a cura dell'Area Sviluppo Risorse Umane, su indicazione dell'Amministratore Delegato, previa verifica, a cura del Comitato di Remunerazioni, della sostenibilità complessiva e dei criteri di riferimento riguardo il piano complessivo degli interventi. Le scelte adottate in tema di retribuzione riflettono gli indirizzi di costante attenzione alla crescita e motivazione delle persone, il principio di correlazione dei compensi a ruoli e responsabilità ricoperte, l'equilibrio generale della struttura di costo, una sana e prudente gestione del rischio, l'evoluzione sostenibile delle strategie di *business* in un orizzonte di medio-lungo periodo, una cultura aziendale fondata sulla creazione di valore nel tempo e basata sull'etica della responsabilità.

4. Identificazione del “personale più rilevante”

Le disposizioni della Banca d'Italia in vigore prevedono che le Banche svolgano un'accurata auto-valutazione, attraverso l'applicazione dei criteri quali-quantitativi definiti dall'EBA, volta all'individuazione del “personale più rilevante”, identificandolo tra i soggetti la cui attività professionale abbia o possa avere un impatto rilevante sul profilo di rischio del Gruppo oppure, per le controllate bancarie, della singola Banca.

Tale processo, attivato dall'Area Sviluppo Risorse Umane e realizzato con il coinvolgimento delle funzioni Risk Management, Pianificazione e Controllo, Organizzazione e Compliance, al fine di verificare la possibilità di incidere materialmente sui rischi e sui risultati del Gruppo in funzione delle deleghe e responsabilità, è governato dal Comitato Remunerazioni ed ha portato all'identificazione del personale più rilevante del Gruppo avuto riguardo al modello organizzativo adottato, la governance dei rischi declinata in ambito Risk Appetite Framework e le deleghe individuali.

Il “personale più rilevante” identificato ai sensi delle norme tecniche di regolamentazione definiti dall'EBA delineando le categorie di personale le cui attività professionali hanno impatto sostanziale sul profilo di rischio della Banca è destinatario delle norme di maggiore dettaglio previste per la struttura della retribuzione variabile.

L'individuazione del perimetro è avvenuta, in linea con il processo delineato da EBA, applicando i criteri qualitativi e, quindi, verificando eventuali ulteriori risorse da ricomprendere tra i Material Risk Takers con riferimento agli aspetti quantitativi. Tale processo, opportunamente documentato, è stato realizzato dalla Capogruppo con riferimento al Personale più rilevante per il Gruppo e da ciascuna controllata bancaria, coerentemente con le linee guida fornite da Capogruppo, con riferimento al personale più rilevante nell'ambito della singola banca. Le relative risultanze sono approvate dai rispettivi Consigli di Amministrazione.

Sulla base di quanto rilevato dall'applicazione dei criteri qualitativi e quantitativi definiti dall'EBA, e in base ai principali cambiamenti organizzativi recentemente intervenuti, Banca Popolare di Bari ha identificato i seguenti soggetti come appartenenti al perimetro del “personale più rilevante di Gruppo”:

Componenti dell'Organo di gestione nella funzione di gestione: Amministratore Delegato.

Consiglio di Amministrazione della Capogruppo: Il Presidente e i Membri del Consiglio di Amministrazione.

Consiglio di Amministrazione della Cassa di Risparmio di Orvieto: Il Presidente e i Membri del Consiglio di Amministrazione.

Il Senior Management della Capogruppo ed i ruoli apicali della controllata bancaria:

- Condirettore Generale
- Vice Direttore con la responsabilità della Direzione Operations
- Responsabile Direzione Business
- Responsabile Direzione Crediti
- Direttore Generale della Cassa di Risparmio di Orvieto

I Responsabili Business Unit rilevanti:

- Responsabile Funzione Corporate ed Investment Banking
- Responsabile Funzione Imprese
- Responsabile Ufficio Istituzionali
- Responsabile Area Territoriale Imprese
- Responsabile Funzione Privati
- Responsabile Area Territoriale Privati
- Responsabile Micro Territorio Bari Metropolitana
- Responsabile Micro Territorio Bari Sud
- Responsabile Ufficio Privati Cassa di Risparmio di Orvieto
- Responsabile Ufficio Imprese Cassa di Risparmio di Orvieto

I Responsabili delle funzioni aziendali di controllo:

- Responsabile Funzione Risk Management
- Responsabile Funzione Internal Auditing
- Responsabile Funzione Compliance ed Antiriciclaggio
- Responsabile Area Sviluppo Risorse Umane (identificata tra le funzioni di controllo ai fini della regolamentazione in tema di remunerazione e incentivazione)
- Responsabile Servizio Compliance
- Responsabile Servizio Antiriciclaggio
- Vice Responsabile Funzione Risk Management
- Vice Responsabile Area Sviluppo Risorse Umane

I Responsabili delle funzioni di supporto:

- Responsabile Funzione Legale
- Responsabile Funzione Bilancio e Amministrazione
- Responsabile Area Pianificazione Marketing e Cost Management
- Responsabile Funzione ICT

I Responsabili di rischi specifici e altri risk takers:

- Responsabile Funzione Finanza Proprietaria
- Responsabile Funzione Servizi di Investimento

- Responsabile Funzione Credito Centrale
- Vice Responsabile Funzione Credito Centrale
- Vice Responsabile Direzione Business
- Responsabile Servizio Commerciale Cassa di Risparmio di Orvieto
- Responsabile Servizio Crediti Cassa di Risparmio di Orvieto
- Responsabile Funzione Recupero Crediti
- Responsabile Funzione Pianificazione e Controllo
- Responsabile Funzione Gestione Costi e PMO
- Responsabile Funzione Marketing Strategico
- Responsabile Funzione Segreteria Societaria
- Responsabile Funzione Organizzazione
- Responsabile Funzione Centro Servizi.

Eventuali evoluzioni normative, organizzative, delle deleghe ad assunzione del rischio e dell'assetto di business, così come evidenziato dalle declinazioni dei criteri quantitativi previsti dall'EBA, potranno portare alla revisione del perimetro del personale più rilevante.

5. Struttura dei sistemi di remunerazione e incentivazione

Le Disposizioni di Vigilanza definiscono remunerazione *“ogni forma di pagamento o beneficio corrisposto, direttamente o indirettamente, in contanti, strumenti finanziari o beni in natura (fringe benefits), in cambio delle prestazioni di lavoro o dei servizi professionali resi dal “personale” alla Banca o ad altre componenti del gruppo”*.

Alla definizione di “personale” sono riconducibili: i componenti degli organi con funzione di supervisione strategica, gestione e controllo, i lavoratori dipendenti ed i collaboratori, gli addetti alle reti distributive esterne.

L'intera remunerazione, fissa e variabile, è improntata a criteri di sostenibilità ed equità interna. La competitività rispetto al mercato esterno viene verificata attraverso il confronto con la banca dati ABI-Hay.

La stessa è articolata tra una componente fissa ed una componente variabile e tra le due componenti esiste una chiara distinzione.

Il rapporto tra la componente fissa e quella variabile è opportunamente bilanciato, puntualmente determinato ed attentamente valutato in riferimento alle diverse categorie di personale, specie di quello qualificabile come “personale più rilevante”. La struttura retributiva è complessivamente definita in modo conforme al quadro normativo esterno e interno, risulta orientata da principi di sana e prudente gestione del rischio ed è improntata al sostegno degli obiettivi di medio e lungo termine. Con particolare riferimento alle reti, come anticipato, è improntata a principi di correttezza e trasparenza dei rapporti con la clientela.

Sono fissati *ex-ante* i limiti all'incidenza della parte variabile su quella fissa, in modo sufficientemente granulare e prevedendo incidenze al di sotto del limite di 1:1 previsto normativamente, in coerenza con le specificità di Banca Popolare di Bari e in linea con le prassi di mercato in tal senso.

Si evidenzia infine che:

- per i consiglieri non esecutivi sono evitati meccanismi di incentivazione;
- ai componenti del Collegio Sindacale è preclusa ogni forma di remunerazione variabile;
- per tutto il personale più rilevante e quello appartenente alle principali aree funzionali, seppur non rientrante nel perimetro del personale più rilevante, potrà essere valutata, coerentemente con le

politiche di contenimento dei costi, l'attivazione di un piano di remunerazione variabile articolato in un sistema incentivante e/o di fidelizzazione, per casi ed esigenze eccezionali, sottoposte all'approvazione del Consiglio di Amministrazione previo vaglio del Comitato Remunerazioni;

- per il restante personale, compatibilmente agli interventi di contenimento dei costi in atto, potrà essere attivato un piano di remunerazione variabile articolato in un sistema incentivante (Performance Management) orientato al perseguimento degli obiettivi strategici della Banca.

La remunerazione definita in sede di assunzione è stabilita nel rispetto delle previsioni normative vigenti, con particolare riferimento agli eventuali riconoscimenti relativi al primo anno. Per il personale più rilevante, sarà soggetta a differimenti, malus e, in ogni caso, per tutti a *claw-back* così come previsto dalle disposizioni normative.

Secondo quanto previsto dalle disposizioni di Vigilanza i compensi pattuiti in vista o in occasione della conclusione anticipata del rapporto di lavoro o per la cessazione anticipata dalla carica per la quota eccedente le previsioni del CCNL in materia di indennità di mancato preavviso, costituiscono i cosiddetti *golden parachute*, includendo tra questi anche gli eventuali compensi per patti di non concorrenza.

I principi per la definizione di tali compensi sono ispirati alla correlazione tra *severance pay* e la performance fornita dai dipendenti nel tempo e sono altresì volti anche al contenimento del potenziale contenzioso, tenendo conto sia della salvaguardia del grado di patrimonializzazione della Banca che della correttezza dei comportamenti individuali.

Possono essere previsti due tipologie di compensi:

- 1) quelli riservati al personale dirigente per un ammontare massimo pari a 20 mensilità della retribuzione annua lorda, con esclusione in tale limite dell'indennità di mancato preavviso prevista dal CCNL, e con un esborso limite individuale di 750 mila euro. In tale limite (mensilità ed importo massimo) è esclusa l'indennità di mancato preavviso prevista dal CCNL;
- 2) quelli riservati al personale dirigente aventi grado minimo di Direttore Centrale con ammontare massimo pari a 36 mensilità della retribuzione annua lorda tenendo conto dell'anzianità di servizio e con un esborso limite individuale di 1,3 milioni di euro. In tale limite (mensilità ed importo) è esclusa l'indennità di mancato preavviso prevista dal CCNL. Tali fattispecie ricomprendono accordi con finalità di *retention* dove, in caso di risoluzione del rapporto per dimissioni del dirigente, questi è tenuto ad un preavviso prolungato sino a 5 volte i limiti previsti dal CCNL ed a osservare patti di non concorrenza.

Il pagamento di dette indennità è sottoposto alle previsioni di differimento previste nel paragrafo 9.3 e potrà essere eseguito solo in assenza di accertati comportamenti fraudolenti o di colpa grave messi in atto da colui che sia cessato ovvero di comportamenti da cui derivino gravi perdite. Ciò potrà comportare l'annullamento delle quote non ancora erogate e la restituzione di quelle già attribuite.

Si valuterà l'adozione di eventuali forme di incentivazione collegate alla gestione dei crediti deteriorati (NPL), in considerazione anche dell'attuale scarsa significatività delle posizioni in essere rientranti in detta categoria.

Di seguito si descrivono i principali aspetti della politica retributiva per ciascuna categoria di "personale".

6. Remunerazione degli Amministratori

In coerenza con il modello perseguito, gli amministratori sono destinatari di un compenso fisso annuo, conforme alle esigenze di equilibrio ed economicità gestionale, definito per ogni triennio. Per questi soggetti, se amministratori non esecutivi, non è prevista l'applicazione di piani di incentivazione variabile. All'Amministratore Delegato, ove nominato, i relativi compensi possono essere integrati da una componente variabile, in linea con le previsioni descritte per il personale più rilevante.

La politica retributiva degli Amministratori si articola sui seguenti elementi:

- a. compenso annuo, di natura fissa, legato all'incarico di componente del Consiglio di Amministrazione;
- b. gettone (non cumulabile in caso di pluralità di sedute nella medesima giornata) per la presenza alle singole riunioni collegiali (intendendosi per tali le sedute di Consiglio, di Comitati e di Assemblea dei Soci);
- c. compensi aggiuntivi, di natura fissa, accordati agli Amministratori che rivestono cariche particolari;
- d. indennità di fine mandato nella misura fissa di n. 2 (due) mensilità, determinate sulla base dei compensi di cui alla voce sub c), da accordare attraverso accantonamenti in specifico fondo, esclusivamente per gli amministratori che rivestono cariche particolari (Presidente, Vice Presidente e Amministratore Delegato ove nominati).

Completano il trattamento retributivo, inoltre, il rimborso delle eventuali spese sostenute per l'espletamento del mandato nonché una polizza assicurativa "infortuni" e una polizza assicurativa "responsabilità civile".

I compensi di cui alle voci sub a) e sub b) sono riconosciuti, all'atto della nomina, nella misura stabilita dall'Assemblea, secondo le previsioni statutarie e di legge; i compensi di cui alla voce sub c) e sub d) sono accordati dal Consiglio di Amministrazione, sentito il Collegio Sindacale, agli Amministratori che rivestono cariche particolari, nei limiti stabiliti dall'Assemblea.

Si osserva, per completezza, che:

- nel caso in cui l'amministratore della Capogruppo sia anche amministratore di altra Società del Gruppo, le prestazioni svolte presso la controllata devono essere intese quali rientranti nell'attività svolta come amministratore della Controllante e, pertanto, il diretto interessato non percepisce i relativi emolumenti (riversati a favore della Capogruppo);
- nel caso di elezione di amministratore in una società esterna al Gruppo, su nomina d'iniziativa della Capogruppo o di altra Società controllata, i relativi emolumenti devono essere riversati a favore della Società di appartenenza, ritenendosi gli stessi assorbiti nei compensi dalla stessa erogati.

Nel caso di qualsivoglia carica amministrativa rivestita da personale dipendente o collaboratore in società del Gruppo e/o -su nomina d'iniziativa della Capogruppo o di altra Società controllata o di Società esterne- in società esterne al Gruppo, i relativi compensi attribuiti si intendono assorbiti dagli emolumenti previsti dal rapporto di lavoro subordinato o dai compensi previsti dal contratto di collaborazione.

7. Remunerazione dei membri del Collegio Sindacale

I Sindaci effettivi sono destinatari di un compenso fisso annuo, stabilito secondo le previsioni statutarie e valido per l'intero periodo di durata del loro mandato, onnicomprensivo di tutte quelle funzioni che disposizioni normative, statutarie e regolamentari, attribuiscono alla prerogativa del Collegio Sindacale, **ivi** incluse quelle di cui all'Organismo di Vigilanza ex D.Lgs. 231/2001.

I compensi per i componenti il Collegio Sindacale sono fissati secondo le indicazioni contenute nell'articolo 9 del Decreto Legge n. 1 del 2012, c.d. "decreto sviluppo" (convertito in Legge n.27 del 24 marzo 2012).

Oltre all'emolumento, l'Assemblea può altresì prevedere ai membri effettivi del Collegio Sindacale la medaglia di presenza giornaliera, non cumulabile in caso di pluralità di sedute nella medesima giornata, per la partecipazione alle adunanze collegiali (intendendosi per tali le sedute di: Collegio Sindacale, Consiglio di Amministrazione, eventuali Comitati di Livello degli Organi Amministrativi, Assemblea dei Soci). Qualora previsti, tali riconoscimenti sono dovuti anche per riunioni del Collegio Sindacale in giorni diversi da quelli riguardanti gli Organi Amministrativi.

Completano il trattamento retributivo, inoltre, il rimborso delle eventuali spese sostenute per l'espletamento delle loro funzioni nonché una polizza assicurativa "infortuni" e una polizza assicurativa "responsabilità civile".

I membri del Collegio Sindacale non sono destinatari di alcuna componente variabile o collegata ai risultati aziendali.

8. Remunerazione per la partecipazione a Comitati

Per quanto concerne l'attività degli Amministratori svolte nei Comitati di livello degli Organi Amministrativi, disciplinati da specifici regolamenti, in aggiunta al rimborso già previsto delle spese eventualmente sostenute per intervenire alle riunioni, viene fissato un compenso annuo di natura fissa, accordato dal Consiglio di Amministrazione, sentito il Collegio Sindacale, entro la misura massima stabilita dall'Assemblea dei Soci per i compensi aggiuntivi da destinare agli Amministratori che rivestono cariche particolari. Per il Presidente di ciascun Comitato il compenso annuo è incrementato nella misura del cinquanta per cento di quello di ciascun componente.

Agli Amministratori non può essere corrisposta, in caso di partecipazione nella stessa giornata a riunioni di Consiglio e Comitati, più di una medaglia di presenza.

Il personale dipendente facente parte dei Comitati interni non percepisce una remunerazione aggiuntiva.

9. L'articolazione della remunerazione

9.1 La componente fissa

Attraverso la componente fissa del trattamento retributivo, si remunerano le competenze e le professionalità possedute dai dipendenti nella copertura dei ruoli loro assegnati, in funzione della complessità delle singole posizioni all'interno della struttura organizzativa aziendale, secondo criteri idonei a far coincidere livelli retributivi, competenze professionali e ambiti decisionali.

La componente fissa dei trattamenti spettanti al personale dipendente è composta:

- dalla remunerazione spettante in relazione all'inquadramento contrattuale riconosciuto;
- da eventuali voci costanti nel tempo, dagli eventuali trattamenti e/o indennità connessi all'anzianità di servizio e/o a modalità di esecuzione della prestazione lavorativa, derivanti dalle previsioni dei contratti nazionali ed aziendali tempo per tempo vigenti ovvero frutto di pattuizioni individuali;
- da eventuali compensi "ad personam" definiti all'atto dell'assunzione in servizio ovvero riconosciuti successivamente a seguito della valutazione di elementi di natura soggettiva (quali la prestazione professionale del dipendente, il grado di esperienza e di competenza acquisiti, il livello della motivazione e l'impegno assicurato) ovvero di natura organizzativo-funzionale (quali la necessaria differenziazione verticale tra i ruoli, l'ampiezza e la complessità della posizione organizzativa ricoperta, il livello di responsabilità). Tali compensi sono attribuiti avuto riguardo alla sostenibilità complessiva, agli obiettivi di equità interna e alla verifica del posizionamento rispetto al mercato esterno, in aggiunta alle valutazioni di natura "soggettiva" oppure "organizzativo-funzionale" descritte, avuto riguardo, nel contempo, alla componente fissa e alla remunerazione globale annua (fisso + variabile).

In aggiunta alla componente sopra indicata, è inoltre previsto a favore del personale dipendente un "pacchetto benefit", complessivamente di natura marginale, composto da previdenza complementare, copertura sanitaria, polizza infortuni professionali ed extra professionali, buoni pasto (non previsti per i dirigenti), copertura rischio morte.

A favore del personale assegnato a particolari posizioni organizzative, sono previsti ulteriori benefici (quali, a titolo esemplificativo, l'assegnazione di autovettura ad uso promiscuo, l'alloggio ad uso foresteria), la cui attribuzione avverrà in linea con la policy aziendale che ne regola il dettaglio.

9.2 La componente variabile

Le Disposizioni di Vigilanza definiscono retribuzione variabile "*... ogni pagamento o beneficio il cui riconoscimento o la cui erogazione dipendono dalla performance, comunque misurata (obiettivi di reddito, volumi, etc.) o da altri parametri (ad es.: periodo di permanenza)*". Gli elementi retributivi che, nel sistema aziendale delle remunerazioni, assumono il connotato di componente variabile sono i seguenti:

- a. eventuale erogazione prevista per tutto il personale dipendente dall'art. 48 del CCNL 19 gennaio 2012 (per i dirigenti dall'art. 12 del CCNL 10 gennaio 2008), denominata "premio aziendale", oggetto di contrattazione sindacale;
- b. eventuale bonus commisurato alla valutazione del raggiungimento di obiettivi di performance annuale in caso di attivazione MBO per il personale più rilevante;
- c. eventuali interventi Una Tantum e di retention, di carattere eccezionale e di natura premiante, potranno essere declinati in corso d'anno per il personale più rilevante e per le risorse identificate in

base al grado di responsabilità, finalizzati a sostenere la motivazione e a trattenere le stesse per l'attuazione del piano industriale.

- d. eventuale sistema incentivante (Performance Management) per il restante personale orientato al perseguimento degli obiettivi strategici.
- e. eventuale altra indennità, comunque denominata, non rientrante tra le componenti fisse della retribuzione.

La componente variabile della remunerazione dovrà mantenersi entro i seguenti limiti massimi sulla componente fissa² della remunerazione al 31 dicembre del 2018 (identificati in misura più contenuta rispetto ai limiti massimi definiti normativamente, in considerazione delle specificità del Gruppo Bancario e delle incidenze tipiche di mercato):

- del 70% per Amministratore Delegato, Condirettore Generale, Vice Direttore Generale, Responsabile della Direzione Business e Responsabile della Direzione Crediti della Capogruppo Banca Popolare di Bari e per i ruoli apicali della controllata bancaria, come specificato nel paragrafo 4;
- del 50% per i responsabili delle *business unit* rilevanti, il Vice Responsabile della Direzione Business ed i Responsabili dei Servizi Commerciale e Crediti della Cassa di Risparmio di Orvieto;
- del 15% per i Responsabili delle Funzioni di controllo, il Responsabile della Funzione Bilancio e Amministrazione e il Responsabile dell'Area Pianificazione Marketing e Cost Management;
- del 70% per il Responsabile della Funzione Proprietaria;
- del 40% per i responsabili di rischi specifici;
- del 30% per i responsabili di funzioni di supporto, non già ricompresi nel limite definito per le funzioni di controllo;
- del 15% per altri dirigenti e per il restante personale.

Il premio aziendale viene computato come remunerazione variabile e, come tale, rilevato all'interno dei limiti descritti.

Coerentemente con i requisiti normativi è previsto il divieto di ricorrere a strategie di copertura personale o di assicurazione sulla retribuzione o su altri aspetti che possono inficiare o alterare l'allineamento del rischio insito nei meccanismi retributivi.

Possono essere previste erogazioni "una tantum" di natura premiante, connesse a prestazioni meritevoli di attenzione sulla base di valutazioni qualitative frutto di un processo decisionale esplicitato e documentato. Si tratta di erogazioni di natura discrezionale e non continuativa, di ammontare contenuto, riconosciute in un'unica soluzione, finalizzate a riconoscere il particolare impegno nell'espletamento della prestazione lavorativa nonché a premiare i comportamenti in termini di tensione al risultato, etica comportamentale e passione.

L'ammontare complessivo annuo degli importi "una tantum" dovrà rientrare nel limite massimo dell'1,5% della voce contabile annua relativa alle retribuzioni del personale dipendente.

La remunerazione definita in sede di assunzione è definita nel rispetto delle previsioni normative vigenti, con particolare riferimento agli eventuali riconoscimenti relativi al primo anno.

L'attivazione del sistema annuale è subordinata al raggiungimento di condizioni "cancello" (cd. entry gates) a livello di Gruppo, correlati a requisiti di redditività, ratios patrimoniali ed indicatori regolamentari di

² Il limite è coerente con il tetto previsto dalla normativa europea 2013/36/UE (CRD IV).

liquidità almeno pari alle soglie di *risk tolerance* definite dal Risk Appetite Framework. I livelli minimi previsti per tali condizioni sono formalizzati in sede di Comitato Remunerazioni, sentito il parere del Risk Management, e comunicati ex-ante ai destinatari del sistema obiettivi, ferma restando l'eventuale evoluzione regolamentare in tal senso.

Fermo restando il superamento di tali condizioni di accesso (che dovranno essere contemporaneamente rispettate al 31 dicembre 2018), la sostenibilità dell'ammontare complessivo massimo di remunerazione variabile è parametrata a indicatori di performance annuale viene valutata ex ante (in considerazione dei livelli di redditività correlati ai requisiti di patrimonializzazione, coerentemente con quanto previsto nel *Risk Appetite Framework*) e, ex-post, al fine di rilevare eventuali rischiosità prospettiche sopravvenute (con particolare riferimento alla qualità del credito, monitorata attraverso le perdite attese, al fine rilevare la rischiosità prospettica sulla componente credito, e alla liquidità strutturale, monitorata attraverso l'NSFR, in aggiunta all'evoluzione regolamentare o di scenari interni o esterni non coerenti con le previsioni di piano). Tale meccanismo, in linea con quanto definito dalle Disposizioni di Vigilanza, garantisce la simmetria del bonus pool con i risultati attesi e la maturazione dello stesso solo al raggiungimento di requisiti reddituali e di adeguate performance rischio-rendimento, rilevate ex-ante e valutate, con opportuna motivazione e documentazione, ex-post.

Ai Responsabili e al personale di livello più elevato delle funzioni di controllo interno, oltre che al Responsabile dell'Area Sviluppo Risorse Umane, della Funzione Bilancio e Amministrazione e dell'Area Pianificazione Marketing e Cost Management, sono assegnati obiettivi differenziati rispetto a quelli delle altre funzioni, coerenti con i compiti assegnati e indipendenti dai risultati conseguiti dalle aree aziendali soggette al loro controllo, fermo restando il superamento delle condizioni di accesso previste quali "entry gates" a livello di Gruppo di cui ai precedenti punti.

Tutte le remunerazioni saranno soggette a differimenti, *malus*, *claw-back* e *pay-mix*.

9.3 Meccanismi di allineamento al Rischio

Il sistema di remunerazione variabile è soggetto a meccanismi di allineamento al rischio ex ante oltre all'aggiustamento ai rischi assunti delle performance verificate alla fine dell'anno al fine di mantenere la simmetria tra sistema incentivante e redditività corretta per i rischi prospettici e verificare nel continuo la sostenibilità rispetto alla struttura dei costi, requisiti patrimoniali, redditività e rischiosità prospettica.

Al riguardo, per ciascuna delle componenti della remunerazione variabile identificate sono stati declinati dei meccanismi di allineamento al rischio ex-ante ed ex-post che, tenuto conto delle specificità della tipologia di intervento e delle relative finalità, ne orientano l'impiego in una logica di sana e prudente gestione del rischio.

In particolare, l'erogazione prevista per tutto il personale dipendente dall'art. 48 del CCNL 19 gennaio 2012 (per i dirigenti dall'art. 12 del CCNL 10 gennaio 2008), denominata "premio aziendale", oggetto di contrattazione sindacale, è soggetta alle regole di riferimento definite in sede di contrattazione comprensive di una verifica di sostenibilità complessiva con riferimento alla produttività, e, avuto riguardo all'evoluzione della contrattazione, ai requisiti patrimoniali e liquidità, oltre che di redditività.

Eventuali interventi Una Tantum, di carattere eccezionale e di natura premiante, la cui motivazione è opportunamente documentata, sono limitati e soggetti, di volta in volta, alla verifica della sostenibilità complessiva, con particolare riferimento ai requisiti patrimoniali e alla liquidità, oltre che a motivazioni

oggettive (risultati conseguiti, responsabilità aggiuntive, esigenze di *retention*, ecc.), avuto riguardo, inoltre, alla verifica della complessiva conformità dei comportamenti alle regole interne ed alla normativa esterna. Se relativi a personale appartenente al perimetro del personale più rilevante, le relative decisioni sono definite dal Consiglio di Amministrazione, su proposta del Comitato Remunerazioni, sentito il parere delle funzioni di controllo relativamente alla sostenibilità complessiva e sulla base delle analisi condotte dall'Area Sviluppo Risorse Umane.

La componente incentivante, ove attivata, oltre alla verifica del conseguimento degli obiettivi e delle condizioni definite ex-ante a livello di condizioni di accesso e riguardo la definizione del bonus pool complessivo, è soggetta ad una verifica ex-post rispetto alla rischiosità prospettica nel suo complesso, preliminare all'effettiva attribuzione sia della componente "immediata" che delle componenti "differite", e, quindi, per la parte differita, può ridursi (dimezzamento in caso di mancato conseguimento degli obiettivi di piano) o azzerarsi (in caso di mancato raggiungimento delle condizioni di accesso definite dalle politiche di remunerazione tempo per tempo vigenti), oltre che come effetto della valutazione, da parte del CdA, sentito il Comitato Remunerazioni, di eventuali rilievi effettuati dalle funzioni aziendali di controllo, gli organi aziendali o le autorità di vigilanza.

Occorre sottolineare, inoltre, la presenza di *claw-back* che prevedono la restituzione degli interventi erogati a titolo di Una Tantum e Sistema Incentivante, in caso di accertamento di comportamenti da cui è derivata una perdita significativa per la banca, così come verificato dal Comitato Controlli Interni e Rischi, di violazione degli obblighi imposti ai sensi dell'art 26 del TUB in merito ai Requisiti di professionalità, onorabilità e indipendenza degli esponenti aziendali, di violazione delle condizioni e dei limiti per l'assunzione di attività di rischio nei confronti di coloro che possono esercitare un'influenza sulla gestione della banca e dei soggetti ad essa collegati (ai sensi dell'art 53 commi 4 e ss del TUB), di violazione degli obblighi in materia di remunerazione e incentivazione e di comportamenti fraudolenti o di colpa grave a danno della banca.

In considerazione del posizionamento del Gruppo al di sotto della metà della fascia degli intermediari "intermedi", il differimento declinato si attesta al 40% per un arco temporale di due anni, in parti uguali. L'incidenza è stata definita in misura maggiore del limite quantitativo previsto dal regolatore³, in considerazione della mancata erogazione di parte del premio in strumenti finanziari, modalità di prossima attivazione.

Simmetricamente, per il Senior Management ed i ruoli apicali delle controllate, qualora la remunerazione variabile sia rilevante, la quota differita viene aumentata fino a raggiungere, complessivamente, il 50% di differimento nei due anni successivi. Tale componente differita, se correlata al sistema incentivante, è soggetta alle regole di malus suddette.

Nel caso in cui l'incidenza del variabile sul fisso supera € 40.000, alla remunerazione variabile complessiva si applicherà il differimento.

³ Gli intermediari intermedi applicano i limiti quantitativi previsti per gli intermediari maggiori al 50% (a titolo di esempio, almeno il 50% delle percentuali di differimento previste tra il 40 e il 60% e del periodo di differimento previsto tra 3 e 5 anni); remunerazione variabile "rilevante" è soggetta ad un differimento più lungo per una incidenza più importante.

9.4 Il sistema di Performance Management

In linea con gli obiettivi strategici fissati, compatibilmente con le politiche di contenimento dei costi, si potrà procedere all'implementazione di un nuovo sistema annuale di incentivazione che possa favorire la partecipazione e la motivazione del personale dipendente al conseguimento degli obiettivi aziendali e possa risultare uno dei fattori abilitanti delle iniziative del Piano Industriale.

Tale nuovo sistema, in linea con il quadro normativo in materia di politiche di remunerazione e incentivazione, deve tendere ai seguenti obiettivi:

- Coerenza e sostenibilità del sistema (articolato in segmenti omogenei dei destinatari e parametrato su indicatori di *performance* in linea con gli obiettivi fissati, con meccanismi di autofinanziamento al superamento dei risultati minimi attesi);
- Strategicità del sistema (finalizzato a contribuire ad allineare i comportamenti del personale sia delle Strutture Centrali sia della Rete verso gli obiettivi strategici fissati in linea con il Piano Industriale);
- Effettivo stimolo (nel senso che deve stimolare verso sforzi aggiuntivi rispetto alla normale attività di ruolo, con livelli di incentivo che si incrementano progressivamente al raggiungimento dei risultati minimi attesi);
- Valutazione e riconoscimento del merito (attraverso un sistema di obiettivi quali - quantitativi definiti ed esplicitati all'inizio del periodo di misurazione delle *performance* in modo da premiare le risorse, con livelli di selettività strettamente correlati alle fasce di risultati raggiunti, in funzione dei risultati raggiunti a livello di squadra e delle prestazioni osservate a livello individuale);
- Semplicità e trasparenza (in modo da consentire una comunicazione immediata ed una facile comprensione delle modalità di calcolo).

Destinatari del nuovo sistema di incentivazione saranno i dipendenti di BPB in servizio al 31 dicembre dell'anno di riferimento, con l'esclusione del personale identificato quale "più rilevante" ai sensi delle disposizioni di vigilanza in materia di politiche e prassi di remunerazione e incentivazione. Tale perimetro, pur con le specificità e gli approfondimenti dei casi, dovrà essere esteso anche a livello di Gruppo.

L'erogazione sarà subordinata al raggiungimento, a livello di Gruppo, di condizioni di accesso minimali (cd. "*entry gates*", collegati, come prescritto dal quadro normativo, alla redditività corretta per il rischio e a livelli di capitale e di liquidità ritenuti di assoluto equilibrio), fissati annualmente in coerenza con i limiti regolamentari e le soglie di declinate nel *Risk Appetite Framework*.

Nel caso di superamento di tali condizioni "cancello" (che dovranno essere contemporaneamente rispettate a livello di Gruppo), la maturazione del "bonus pool" (in termini di costo azienda comprensivo di oneri) potrà avvenire in misura proporzionale all'utile lordo di fine periodo⁴, ma solo al raggiungimento di adeguati livelli di redditività (pari o superiori al 95%), in modo tale da dover riflettere una simmetria con i risultati attesi.

Il sistema prevederà dunque l'erogazione di un premio incentivante distinto in:

⁴ Al netto di eventuali componenti positive derivanti da riacquisto e/o da valutazione al *fair value* di passività di propria emissione. In presenza di particolari e significative operazioni straordinarie non ricorrenti che possano alterare l'utile lordo (i.e. cessioni asset strategici,...), il Comitato Remunerazioni, su proposta della "Pianificazione e Controllo", valuterà sentita la Funzione *Risk Management* l'eventuale rimodulazione del *bonus pool* al fine di nettare i conseguenti impatti se superiori a 5 milioni di €.

- quota base⁵, che potrà articolarsi a sua volta in:
 - o “primaria”⁶, determinata dal livello di conseguimento dei risultati di fine anno rispetto agli obiettivi assegnati ad inizio anno, che dovranno essere contemporaneamente raggiunti oltre che dall’unità organizzativa di appartenenza anche da tutte le strutture aziendali di riferimento (*performance* di squadra in logica solidale);
 - o “secondaria”, indipendente dal meccanismo definito per la quota “primaria”, legata al raggiungimento degli obiettivi fissati esclusivamente a livello di unità organizzativa di appartenenza (*performance* di squadra);
- quota d’eccellenza, legata agli esiti del processo valutativo (*performance* individuale).

Detto premio, in tutte le componenti predette, non verrà computato ai fini del calcolo del TFR.

Il sistema prevederà l’esatta indicazione dell’importo massimo da assegnare ai beneficiari, che dovrà essere in linea con l’incidenza massima rispetto alla componente fissa fissata nel presente documento.

Saranno comunque previsti dei criteri, articolati tra Strutture Centrali e Rete, cui dovrà attenersi il Consiglio di Amministrazione con parere del Comitato Remunerazioni e istruttoria delle “Risorse Umane” di concerto con le competenti strutture, nel procedere alla concreta determinazione sia degli importi da erogare sia del numero effettivo di soggetti beneficiari.

Gli obiettivi per la quota base a livello di Strutture Centrali⁷ saranno fissati a livello di singola Direzione, distribuiti con una ponderazione del 50% tra l’area delle *performance* economico-finanziarie e l’area del rischio.

Per il personale della Rete l’obiettivo sarà incentrato sul margine di intermediazione *liquidity risk adjusted*, con previsione di alcuni meccanismi di correzione/riduzione per i punti operativi del segmento Privati.

Per quanto concerne la quota d’eccellenza, a determinare le modalità di eventuale accesso/esclusione e di conseguente calcolo concorrerà un opportuno sistema di valutazione, basato su schede profilate in modo da consentire che ogni risorsa sia valutata in coerenza con la complessità lavorativa gestita/presidiata sulla base di 4 elementi osservabili (affidabilità e integrità, tensione al risultato, trasparenza e collaborazione, cambiamento e innovazione) ritenuti essenziali sia per promuovere processi di miglioramento dei comportamenti organizzativi sia per premiare merito e impegno di ciascun dipendente.

⁵ Non è prevista quota “base” per il personale assegnato alle Funzioni Aziendali di Controllo (ivi compreso le “Risorse Umane” secondo il quadro normativo in tema di politiche e prassi di remunerazione e incentivazione), alla “Pianificazione Marketing e Cost Management” e al “Bilancio e Amministrazione” (unitamente ad altre strutture quali la “Segreteria Societaria”, gli “Affari Legali”), nei cui confronti il premio incentivante è incentrata esclusivamente sulla cd. quota “eccellenza”.

⁶ Non è prevista quota “primaria” per il personale assegnato alle Strutture d’Area Territoriali *Retail* e *Corporate*, nei cui confronti la componente “base” è incentrata esclusivamente sulla quota “secondaria”.

⁷ Con esclusione, come detto, del personale assegnato alle Funzioni Aziendali di Controllo (ivi compreso le “Risorse Umane” secondo il quadro normativo in tema di politiche e prassi di remunerazione e incentivazione), alla “Pianificazione Marketing e Cost Management” e al “Bilancio e Amministrazione” (unitamente ad altre strutture quali la “Segreteria Societaria”, gli “Affari Legali”), nei cui confronti il premio incentivante è incentrata esclusivamente sulla cd. quota “eccellenza”.

10. Rete interna

Per quanto riguarda la componente fissa, valgono le stesse considerazioni riportate nel paragrafo 9.1.

In linea con quanto previsto al precedente paragrafo 9.4, per i diversi segmenti di popolazione, a partire dal personale di rete, potrà essere attivato un sistema di incentivazione correlato ad obiettivi commerciali e obiettivi di natura qualitativa che tiene conto del rispetto delle norme di correttezza e trasparenza nella prestazione dei servizi e delle attività di investimento, della tutela e fidelizzazione della clientela, del rispetto delle disposizioni di legge, regolamentari e di auto-disciplina applicabili, del contenimento dei rischi legali e reputazionali.

Particolare attenzione è posta alle previsioni delle linee guida ESMA in materia di conflitti di interesse e di norme di comportamento.

Tale modello dovrà trovare applicazione nel rispetto delle procedure previste dal Contratto Collettivo Nazionale di Lavoro.

11. Rete esterna e Remunerazione degli altri collaboratori non legati alla Banca da rapporti di lavoro subordinato

11.1 Rete esterna

Particolare attenzione è dedicata agli assetti retributivi dei Consulenti Finanziari abilitati all'offerta fuori sede, legati alla Banca da un contratto di agenzia sulla base del quale svolgono stabilmente, in via autonoma (e senza rappresentanza), attività promozionale finalizzata alla conclusione di contratti aventi ad oggetto i prodotti, servizi e strumenti.

La remunerazione dei Consulenti Finanziari abilitati all'offerta fuori sede è normalmente costituita da una componente ricorrente, che rappresenta la parte più stabile e ordinaria della remunerazione (a mero titolo esemplificativo, *fees* commisurati al volume d'affari generato, compensi per eventuali incarichi accessori di coordinamento). Se presente, la componente non ricorrente ha una valenza incentivante, basata sulla individuazione di specifici obiettivi individuali assegnati dalla Banca e caratterizzati da opportuni meccanismi di maturazione. Le erogazioni di tali incentivazioni non ricorrenti dovranno mantenersi orientativamente entro un limite predefinito, nell'ambito del più ampio limite di 1:1 definito normativamente e dovranno essere effettuate a condizione che:

- il rapporto di agenzia sia regolarmente in essere, non sia in corso il periodo di preavviso e si siano verificate tutte le condizioni richieste di raggiungimento degli obiettivi di risultato stabiliti e articolati su più aree (di natura quantitativa e qualitativa);
- siano rispettate per l'attivazione le condizioni "cancello" in coerenza con quanto definito per il sistema incentivante descritto nel par. 9.4;
- sia previsto un massimale teorico a livello individuale, con meccanismi di maturazione che tengano conto di opportuni criteri di sostenibilità fissati in sede di budget della Banca;
- siano introdotti ulteriori meccanismi di *malus* in base ai quali la Banca non procederà all'erogazione delle incentivazioni previste nell'ipotesi di comportamenti dolosi a danno di clienti o della Banca;
- siano presenti clausole di *claw-back* in base alle quali la Banca, in caso di comportamenti fraudolenti o di colpa grave del Consulente Finanziario abilitato all'offerta fuori sede che determinino la corresponsione di risarcimenti e/o pagamenti a qualsiasi titolo da parte della Banca stessa, ha diritto di richiedere la restituzione di quanto corrisposto.

Considerato che l'attività dei Consulenti Finanziari abilitati all'offerta fuori sede è finalizzata al miglior soddisfacimento degli interessi della clientela, nel rispetto delle norme che disciplinano la distribuzione di prodotti e servizi di investimento, l'intera attività svolta deve rispettare i conseguenti principi di professionalità, correttezza nelle relazioni con la clientela e fidelizzazione della stessa. A tal fine sono stati introdotti, accanto ai tradizionali obiettivi di raccolta, obiettivi di correttezza e conformità alla norma dell'attività svolta. Nel contratto che disciplina il rapporto tra il Consulente Finanziario abilitato all'offerta fuori sede e la Banca sono quindi previsti meccanismi di riduzione della componente ricorrente per il caso in cui il Consulente Finanziario abilitato all'offerta fuori sede non svolga in maniera conforme la propria attività sulla base di taluni indicatori (ad es., sanzioni, reclami).

Particolare attenzione verrà posta alle previsioni delle linee guida ESMA in materia di conflitti di interesse e di norme di comportamento.

11.2 Altri collaboratori esterni

Il ricorso a collaboratori esterni, ritenuti utili in particolari momenti per il supporto a specifici progetti adeguatamente documentati ed in una proiezione temporale determinata, avviene in maniera limitata su decisione del Consiglio di Amministrazione al quale spetta deliberare l'assegnazione dell'incarico ed altresì determinare i relativi compensi.

Quest'ultimi sono commisurati a parametri in linea con il mercato esterno e con le competenze/esperienze possedute dal collaboratore.

La forma retributiva generalmente adottata è quella del compenso monetario in misura fissa unitamente all'eventuale rimborso delle eventuali spese sostenute per l'espletamento del mandato; in aggiunta, possono infine essere previsti ulteriori benefit di natura marginale (quali, ad esempio, la copertura sanitaria, l'assegnazione di autovettura ad uso promiscuo), nell'ambito delle *policy* previste dalla banca.

12. Informazioni consuntive 2017

Come illustrato nel documento sulle “Politiche di remunerazione e incentivazione dei Consiglieri di Amministrazione, dei dipendenti e dei collaboratori non legati da rapporto di lavoro subordinato” approvato dall’Assemblea dei Soci del 26 marzo 2017, la politica retributiva che è stata perseguita nell’esercizio 2017 è in linea con i valori aziendali, riflettendo gli indirizzi di costante attenzione alla crescita e motivazione del capitale umano, il principio di correlazione dei compensi a ruoli e responsabilità ricoperte, l’equilibrio generale della struttura di costo, una sana e prudente gestione del rischio, l’evoluzione sostenibile delle strategie di business in un orizzonte di medio-lungo periodo, una cultura aziendale fondata sulla creazione di valore nel tempo e basata sull’etica della responsabilità.

Il governo delle Politiche Retributive del Gruppo e l’intero processo decisionale per la loro definizione e applicazione sono avvenuti nell’ambito di un efficace assetto organizzativo e di governo societario, all’interno di un quadro di regole di *governance* chiare e precise al fine di assicurare un adeguato presidio delle prassi retributive e una conseguente applicazione a livello di Gruppo.

Un ruolo centrale nel sistema di *governance* del Gruppo è stato svolto dal “Comitato Remunerazioni”.

Nelle sedute dove sono stati affrontati temi di competenza delle Controllate, su invito del Presidente del Comitato, ha partecipato il Consigliere a ciò delegato della Controllata con il compito di fornire contributi informativi e valutativi sulla realtà di appartenenza e nel contempo di trasferire le determinazioni assunte dal Comitato in seno al proprio Consiglio di Amministrazione.

Nel corso del 2017 il Comitato Remunerazioni, composto da 3 Amministratori non esecutivi e indipendenti, nell’ambito delle attribuzioni allo stesso assegnate, si è riunito 6 volte provvedendo a:

- proporre i compensi aggiuntivi per gli amministratori della Capogruppo e quelli relativi ad alcuni trattamenti economici, in seguito a nomine e/o assunzioni e/o adeguamenti;
- esaminare l’autovalutazione finalizzata all’identificazione del “personale più rilevante”;
- fornire il proprio supporto consultivo al Consiglio di Amministrazione, con il coinvolgimento delle funzioni aziendali competenti, nel processo di elaborazione e controllo delle politiche e prassi di remunerazione;
- attivare un sistema incentivante (Performance Management) per il restante personale orientato al perseguimento degli obiettivi strategici, con formalizzazione dei livelli minimi delle condizioni cancello (c.d. *entry gates*);
- verifica della adeguatezza delle politiche e prassi di remunerazione ed incentivazione di Gruppo, a seguito di Audit su istanza dell’Organo di Vigilanza.

Con particolare riferimento alla definizione delle politiche di remunerazione 2017 e alla identificazione del personale più rilevante, il Comitato si è avvalso di:

- Area Sviluppo Risorse Umane, che ha fornito analisi e supporto nella definizione e nella rendicontazione annuale delle politiche di remunerazione e incentivazione, ivi compresa la declinazione dei criteri quantitativi e qualitativi volti alla identificazione dei Material Risk Takers;
- Funzione Risk Management, che ha valutato la complessiva coerenza delle politiche di remunerazione con il Risk Appetite Framework e ha fornito, inoltre, supporto per l’identificazione del personale più rilevante svolgendo le attività di controllo di specifica competenza;
- Funzione Compliance, che ha valutato ex ante la rispondenza delle politiche al quadro normativo esprimendosi tra l’altro sulla conformità al codice etico, ai regolamenti e agli standard di condotta applicabili delle politiche stesse e del sistema degli obiettivi e ha supportato gli Organi e le funzioni competenti rappresentando i rischi di non conformità connessi alla definizione delle politiche di remunerazione e incentivazione.

La Funzione Internal Auditing ha verificato la rispondenza delle prassi di remunerazione adottate per l'esercizio 2017 alle politiche approvate ed alla normativa di riferimento, informando gli Organi e le funzioni competenti circa l'esito delle verifiche condotte.

Al riguardo si evidenzia che sono in corso di completamento gli interventi correttivi tesi a superare le criticità segnalate dalla funzione di revisione interna, anche attraverso l'adozione di policy per tutto il personale in tema di prassi e remunerazione.

Di seguito vengono riepilogate le informazioni inerenti le retribuzioni relative all'esercizio 2017, realizzate nel rispetto delle politiche di remunerazione approvate.

Per l'esercizio 2017, in coerenza con la strategia del rigore e del contenimento dei costi che la Banca ha assunto in maniera marcata con l'approvazione del budget e delle relative manovre di intervento, il compenso fisso per ciascun componente del Consiglio di Amministrazione è stato ridotto da euro 55 mila ad euro 40 mila. I compensi aggiuntivi in favore degli Amministratori che rivestono cariche particolari e che partecipano alle attività dei Comitati di livello degli Organi Amministrativi, risultano determinati seguendo gli iter procedurali definiti e descritti nel documento sulle politiche di remunerazione per l'esercizio 2017. Non emerge alcun tipo di remunerazione variabile corrisposta agli Amministratori.

I dati consuntivi relativi all'anno 2017 sono dettagliatamente esposti nella tabella 1.

I compensi per i componenti del Collegio Sindacale risultano determinati sulla base di quanto convenuto all'atto della nomina dell'Assemblea dei Soci per l'intero triennio di durata dell'incarico (con incremento del cinquanta per cento per il Presidente) e omnicomprensivi di tutte quelle funzioni che disposizioni normative, statutarie e regolamentari, attribuiscono alla prerogativa del Collegio Sindacale. I componenti del Collegio Sindacale non sono destinatari di alcun tipo di remunerazione variabile.

Ai fini dell'art. 450, comma 1, lettera i) del CRR, si evidenzia che nel corso dell'anno 2017 una sola risorsa è risultata beneficiaria di erogazione individuale pari o superiore a 1 mln di euro, che include compensi a vario titolo di competenza anche dell'anno 2016.

I dati consuntivi relativi all'anno 2017 sono dettagliatamente esposti nella tabella 1.

Le remunerazioni relative al restante personale, determinate dal Consiglio di Amministrazione secondo gli iter procedurali definiti, sono composte da componenti fisse.

In ordine al sistema incentivante (performance management) per il restante personale, i livelli di "entry gates" funzionali all'attivazione di tale sistema non sono stati raggiunti (uno dei tre KPI) e, pertanto, non è stato attivato alcun ammontare MBO per l'esercizio 2017.

Nei confronti del "personale più rilevante", per un Dirigente con il ruolo di Responsabile di Area Territoriale si è provveduto a definire il trattamento economico all'atto dell'assunzione, mentre per un responsabile di principale area funzionale (Organizzazione) si è provveduto all'erogazione dell'incremento della retribuzione annua lorda, in linea con il principio di correlazione del livello retributivo alla responsabilità funzionale ricoperta.

Altresì, al fine di assicurare la prosecuzione del rapporto di lavoro di ventidue Gestori Private, i cui *skills* e le performance giustificavano una politica di "difesa", tale da scongiurare l'eventuale riallocazione presso altre Banche concorrenti, si è dato corso alla sottoscrizione con gli stessi di appositi patti di prolungamento di preavviso. A tal proposito, a fronte del riconoscimento di un importo mensile variabile da soggetto a soggetto, tutte le risorse in un arco temporale di tre anni a decorrere dal 1° gennaio 2018 dovranno osservare un preavviso di diciotto mensilità pena la restituzione della somma a tale titolo percepita nonché il pagamento di un'ulteriore penale come determinata per ciascun dipendente nei rispettivi patti.

I dati consuntivi relativi all'anno 2017 sono dettagliatamente esposti nella tabella 1.

Le politiche di remunerazione dei Consulenti Finanziari abilitati all'offerta fuori sede sono state attuate in modo coerente con quanto descritto nel documento sulle politiche di remunerazione per l'anno 2017. Come noto, il rapporto che lega il Consulente Finanziario abilitato all'offerta fuori sede alla banca è un contratto di agenzia che prevede in breve una remunerazione direttamente commisurata al volume d'affari generato e connotata da carattere di ricorrenza.

Infine, con riferimento all'unica posizione contrattuale non in linea con le politiche ed il quadro regolamentare vigente, si è avviato il percorso per la riconduzione del riconoscimento individuale del "bonus" nell'alveo dei vincoli e delle restrizioni previste dalla normativa in argomento e da quanto, conseguentemente, adottato con il presente Documento.

Si evidenzia, da ultimo, che nell'anno 2017, su istanza dell'Organo di Vigilanza, è stata condotta una indagine interna di verifica in ordine alla adeguatezza delle politiche e prassi di remunerazione ed incentivazione di Gruppo. In base ai riscontri effettuati, la citata verifica ha dato evidenza di una sostanziale adeguatezza delle condizioni di impianto del sistema di remunerazione del Gruppo - sebbene suscettibile di affinamenti sul piano dei processi decisionali ed operativi - nonché di taluni aspetti di "disomogeneità" sotto il profilo del funzionamento, questi ultimi originati dalla storia evolutiva della Banca (stratificazioni retributive connesse alla crescita esogena) e dall'esigenza di reclutare sul mercato competenze manageriali adeguate alle crescenti dimensioni e complessità operativa. In riscontro sono state intraprese azioni ed interventi che muovono nella direzione dei suggerimenti forniti della revisione interna.

Qui di seguito si riportano le tabelle contenenti le informazioni quantitative sulle remunerazioni corrisposte.

Tabella 1 (Remunerazioni pagate o corrisposte nel 2017 a livello di Gruppo, totale dipendenti e collaboratori, ripartite per Aree di attività/ società) Rif. Art. 450 CRR, lett. G)

Personale	Remunerazione Fissa	premio aziendale ex CCNL (*)	Componente premiante aziendale- Una Tantum	Remunerazione variabile collegata a specifici obiettivi, indicatori di performance	Bonus contrattuale di "ingresso"
Componenti Consiglio di Amministrazione BP Bari:					
- compensi residui anni pregressi pagati nel 2017	1.455				(1)
- compensi anno 2017 pagati nel 2017	2.210				
Componenti Collegio Sindacale BP Bari	459				(2)
Personale dipendente struttura di Presidenza/Direzione di BP Bari	12.781				
Personale dipendente strutture della Direzione Crediti di BP Bari	7.750				
Personale dipendente strutture della Direzione Operations di BP Bari	14.614				5
Personale dipendente strutture della Direzione Business di BP Bari	5.035	3			
Personale dipendente rete commerciale di BP Bari	86.645				
Consulenti Finanziari abilitati all'offerta fuori sede di BP Bari	951				
Collaborazioni esterne BP Bari	319				
Componenti Consiglio di Amministrazione di Cr Orvieto	293				
Componenti Collegio Sindacale di Cr Orvieto	101				
Personale dipendente strutture Centrali di CR Orvieto	2.208				
Personale dipendente rete commerciale di CR Orvieto	10.946				
Componenti Consiglio di Amministrazione di Popolare Bari Corporate Finance	42				
Componenti Collegio Sindacale di Popolare Bari Corporate Finance	76				
Personale dipendente di Popolare Bari Corporate Finance	-				
Collaborazioni esterne in Popolare Bari Corporate Finance	-				
Componenti Consiglio di Amministrazione di BPBroker	-				
Componenti Collegio Sindacale di di BPBroker	35				
Personale dipendente di BPBroker	144				
Collaborazioni esterne in BPBroker	-				

dati in migliaia di euro

(*) trattasi di premio aziendale di competenza dell'anno 2013, erogato successivamente nell'anno 2017 a seguito di definizione, mediante transazione giudiziale, di un contenzioso giuslavoristico.

(1) In tale voce sono compresi i compensi fissi per la carica, i compensi per la partecipazione ai Comitati, i gettoni di presenza nonché benefici non monetari (polizza assicurativa) pagati o corrisposti nel 2017 di competenza degli anni pregressi e dell'anno 2017.

(2) In tale voce sono compresi i compensi fissi per la carica, i gettoni di presenza nonché benefici non monetari (polizza assicurativa) pagati o corrisposti nel 2017 di competenza degli anni 2016 e/o 2017. Nel dettaglio, l'importo di euro 459 mila è relativo per euro 189 mila al saldo dei compensi maturati nell'anno 2016 e corrisposti nel corso del 2017 e per euro 270 mila al totale dei compensi maturati nell'anno 2017 e corrisposti nel corso del 2017.

Tabella 2a (Remunerazione ripartita tra le varie categorie di "Personale più rilevante di Gruppo") Rif. Art. 450 CRR, lett. H), sub i), ii), iii) e iv)

Personale	Numero Beneficiari - Perimetro Risk Takers Anno 2017	Remunerazione Fissa	Remunerazione Variabile						
			Premio aziendale (ex CCNL)	Componente premiante aziendale- Una Tantum	Remunerazione variabile collegata a specifici obiettivi, indicatori di performance				
					Quota Up front	Quota Differita	Indicatori di Performance	Differimenti	% correzione ex post
Direzione Generale e Alta Dirigenza e Responsabili Material Business Unit	26	4.089							
Responsabili Rischi Specifici e altri Risk Takers	11	1.589							
Responsabili Funzioni di Controllo e Funzioni di Supporto	12	1.745							

dati in migliaia di euro
Tabella 2b (Trattamento di inizio e di fine rapporto tra le varie categorie di "Personale più rilevante di Gruppo") Rif. Art. 450 CRR, lett. H), sub v) e vi)

Personale	Numero Beneficiari - Perimetro Risk Takers Anno 2017	Trattamento di inizio e di fine Rapporto				
		Nuovi pagamenti per trattamenti di inizio e di fine rapporto effettuati durante l'esercizio		Pagamenti per trattamenti di fine rapporto riconosciuti durante l'esercizio		
		Importo	Numero di beneficiari	Importo	Numero beneficiari	Importo più elevato riconosciuto
Direzione Generale e Alta Dirigenza e Responsabili Material Business Unit	1			24	1	24
Responsabili Rischi Specifici e altri Risk Takers	1			1	1	1
Responsabili Funzioni di Controllo e Funzioni di Supporto						

dati in migliaia di euro

Tabella 3 (Remunerazione del presidente dell'organo con funzione di supervisione strategica e di ciascun membro dell'organo con funzione di gestione e della Direzione Generale) Rif. Art. 450 CRR, lett. J)

Categoria	Cognome e Nome	compensi residui anni pregressi erogati nel 2017	compensi anno 2017 erogati nel 2017		competenza economica anno 2016	competenza economica anno 2017
Presidente dell'Organo con funzione di supervisione strategica	Jacobini Marco	862.500	767.787	(1)	910.455	884.454
Membro del CdA BP Bari - Amministratore Delegato	Papa Giorgio	75.500	806.287	(1)	934.144	931.287
Membro del CdA BP Bari	De Rango Raffaele	90.500	71.787	(1)	94.144	71.787
Membro del CdA BP Bari	Montrone Luca	37.500	55.787	(1)	78.144	55.787
Membro del CdA BP Bari	Di Taranto Modestino	86.000	66.787	(1)	89.644	66.787
Membro del CdA BP Bari	Nitti Paolo	12.500	81.787	(1)	104.644	81.787
Membro del CdA BP Bari	Pignataro Francesco	82.000	63.042	(1)	85.644	63.042
Membro del CdA BP Bari	Viti Francesco Giovanni	22.000	66.957	(1)	87.644	66.957
Membro del CdA BP Bari	Sanguinetti Arturo	38.000	76.108	(1)	107.144	76.108
Membro del CdA BP Bari	Viesti Gianfranco	88.000	72.457	(1)	91.644	72.457
Membro del CdA BP Bari	Venturelli Francesco	61.000	80.872	(1)	101.644	80.872
Condirettore Generale BPB	Jacobini Gianluca		437.999	(2)		
Vice Direttore Generale BPB	Jacobini Luigi		436.206	(2)		

Nota :

(1) In tale voce sono compresi i compensi fissi per la carica, i compensi per la partecipazione ai Comitati, i gettoni di presenza nonché benefici non monetari (polizza assicurativa) pagati o corrisposti nel 2017 di competenza anni pregressi e 2017.

I compensi spettanti per l'anno 2017 (competenza economica 2017) evidenziano la riduzione degli stessi rispetto ai compensi spettanti per l'anno 2016 (competenza economica 2016).

(2) Retribuzioni comprensive di benefici non monetari (contribuzione fondo pensione, polizze assicurative, alloggio ed autovettura, ove previsto).